



ASSISTANT COMMERCIAL B TO B INDUSTRIE H/F

DESCRIPTION DU POSTE

Rattaché (e) à la Direction du site, et dans le respect des procédures internes, vous avez pour objectif de tenir les engagements de service vis-à-vis des clients de l'entreprise.

Vous aurez pour missions principales :

- réponse aux demandes de chiffrage,
- établissement et relance des devis simples,
- saisie, contrôle et suivi des commandes,
- suivi des réceptions des matériaux,
- suivi des expéditions des commandes produites,
- prise en charge des réclamations,
- tenue de la correspondance avec les clients et les services internes.

PROFIL RECHERCHÉ

De formation commerciale ou technique, de préférence en Productique BOIS, Fabrication BOIS et Matériaux, Menuiserie Agencement, Systèmes Constructifs bois ou Fabrication Agencement, vous justifiez d'une 1ère expérience significative sur un poste similaire acquise idéalement en négoce de matériaux généraliste ou spécialisé.

A l'aise avec l'informatique et le pack office, vous serez formé (e) à nos logiciels de traitement.

Votre ouverture d'esprit ou votre esprit d'équipe feront la différence pour vous démarquer des autres candidats.