



## **TECHNICO-COMMERCIAL B TO B ALTERNANT / JUNIOR H/F**

### **DESCRIPTION DU POSTE**

Au comptoir de notre magasin ou au sein du service relation client, vous vendrez les produits de notre gamme et proposerez nos services auprès d'une clientèle de professionnels du bâtiment.

Vous aurez pour missions principales :

- identifier les besoins, analyser les demandes et délivrer les conseils techniques appropriés aux clients dans le but de conclure la vente,
- établir et relancer les devis,
- réaliser les encaissements et éditer les documents commerciaux,
- suivre les commandes,
- mettre en valeur la salle d'exposition et le libre-service.

---

### **PROFIL RECHERCHÉ**

De formation commerciale, idéalement BTS DUT LICENCE, vous bénéficiez d'une 1ère expérience commerciale acquise en tant qu'alternant ou vendeur, au sein d'une structure de vente de produits techniques, auprès des professionnels dans le secteur du bâtiment.

Attiré et/ou passionné(e) par les produits bois et dérivés, vous voulez évoluer auprès de notre clientèle en commercialisant notre savoir-faire.

Vous appréciez le travail d'équipe.

Ce poste est ouvert à l'alternance dès maintenant ou à la rentrée de septembre 2021.

---

### **INFORMATIONS SUPPLEMENTAIRES**

Vous bénéficierez :

- d'un parcours de formation personnalisé (phase d'intégration, entretien professionnel tous les deux ans...),
- d'un encadrement moteur et fédérateur,
- d'une mutuelle et prévoyance.