



TECHNICO-COMMERCIAL B TO B ALTERNANT / JUNIOR H/F

DESCRIPTION DU POSTE

Rattaché(e) au responsable commercial, vous commencerez votre poste sur la plateforme commerciale afin de vous familiariser avec les produits et la clientèle professionnelle du bâtiment.

Vous aurez pour missions principales :

- conseiller techniquement sur les gammes de produits
- vendre nos solutions techniques et tarifaires aux professionnels.

A la fin de votre période d'intégration, vous serez prêt pour prospecter sur le terrain une cible définie de clients.

Vous pourrez venir en renfort au comptoir de notre magasin.

PROFIL RECHERCHÉ

De formation commerciale, idéalement BTS DUT LICENCE, vous bénéficiez d'une 1ère expérience commerciale acquise en tant qu'alternant ou vendeur, au sein d'une structure de vente de produits techniques, auprès des professionnels dans le secteur du bâtiment.

Attiré et/ou passionné(e) par les produits bois et dérivés, vous voulez évoluer auprès de notre clientèle en commercialisant notre savoir-faire.

Vous appréciez le travail d'équipe.

Ce poste est ouvert à l'alternance dès maintenant ou à la rentrée de septembre 2021.

INFORMATIONS SUPPLEMENTAIRES

Vous bénéficierez :

- d'un parcours de formation personnalisé (phase d'intégration, entretien professionnel tous les deux ans...),
- d'un encadrement moteur et fédérateur,
- d'une mutuelle et prévoyance.