



TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT MENUISERIE H/F

DESCRIPTION DU POSTE

Rattaché(e) au Responsable service menuiserie et sur la base d'un portefeuille clients existant à développer, vous vendrez les produits de notre gamme et proposerez nos services auprès d'une clientèle constituée d'artisans et d'entreprises du bâtiment.

Vous aurez pour missions principales :

- prospecter physiquement une clientèle de professionnels, sur un secteur défini,
- préparer et suivre les visites,
- vendre nos solutions techniques et tarifaires aux professionnels,
- suivre l'activité commerciale en agence,
- établir des devis au besoin et les relancer par tous les moyens,
- participer au recouvrement des factures,
- gérer les litiges,

Vous serez aidé(e) par une équipe interne de deviseurs, service après-vente et logistique.

PROFIL RECHERCHÉ

De formation commerciale ou technique, idéalement BTS DUT commercialisation - NRC - MUC, vous bénéficiez d'une solide expérience technique acquise en tant que technico-commercial itinérant dans le secteur de la menuiserie en B to B.

Affûté(e) techniquement et/ou passionné(e) par les produits, vous voulez en faire profiter nos clients en commercialisant notre savoir faire sur le terrain.

Votre ingéniosité à détecter les affaires et à les développer vous permettra d'évoluer au sein d'une équipe ambitieuse et passionnée.

Vous faites preuve de rigueur et d'organisation, et disposez d'un excellent relationnel.