

## **TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT MENUISERIE H/F**

### **DESCRIPTION DU POSTE**

Rattaché(e) au Responsable commercial, vous vendrez les produits de notre gamme menuiserie et proposerez nos services auprès d'une clientèle constituée principalement de maîtres d'oeuvre, auto constructeurs et promoteurs.

Vous aurez pour missions principales :

- prospecter physiquement sur un secteur défini,
- participer activement à la fidélisation de la clientèle avec l'équipe commerciale,
- assister commercialement et techniquement les commerciaux généralistes,
- assurer certaines prises de côtes en réhabilitation,
- prendre en charge certaines réceptions de chantier.

Vous serez aidé(e) par une équipe interne de deviseurs, service après-vente et logistique.

---

### **PROFIL RECHERCHÉ**

De formation commerciale ou technique, idéalement BTS DUT commercialisation - NRC - MUC, vous bénéficiez d'une solide expérience technique acquise en tant que technico-commercial itinérant dans le secteur de la menuiserie en B to B.

Affûté(e) techniquement et/ou passionné(e) par les produits, vous voulez en faire profiter nos clients en commercialisant notre savoir-faire sur le terrain.

Votre ingéniosité à détecter les affaires et à les développer vous permettra d'évoluer au sein d'une équipe ambitieuse et passionnée.

---

### **INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES :**

Vous bénéficierez :

- d'un parcours de formation personnalisé (phase d'intégration, entretien professionnel tous les 2 ans...)
- d'une rémunération composée d'un fixe et de primes,
- d'un véhicule et d'une carte carburant,
- du remboursement de vos frais de repas,
- d'un ordinateur portable,
- d'un téléphone portable,
- de 15 jours de RTT par an,
- d'une mutuelle et prévoyance.