



TECHNICO COMMERCIAL SEDENTAIRE B to B LIEVIN H/F

DESCRIPTION DU STAGE

Rattaché (e) à la Direction du site, vous avez pour objectif de tenir les engagements de service vis-à-vis des clients de l'entreprise en collaboration avec le reste de l'équipe.

Vous aurez pour missions principales :

- chiffrage, établissement et relance de devis
 - saisie, contrôle et suivi des commandes
 - suivi de la réception, enlèvements et expéditions des marchandises
 - prise en charge des SAV
-

PROFIL RECHERCHÉ

Vous êtes :

- issu (e) d'une formation technique (supérieure ou non) en fabrication bois et matériaux ou en menuiserie agencement
- à l'aise avec l'informatique et le pack office (vous serez formé (e) à nos logiciels de traitement)

Vous avez :

- une 1ère expérience sur un poste similaire acquise en négoce de matériaux ou en industrie
 - un bon esprit d'équipe
 - le sens du service client
-

INFORMATIONS SUPPLÉMENTAIRES

Nos avantages :

Une équipe ambitieuse et passionnée

Une entreprise éco responsable en plein développement

Un parcours de formation personnalisé (phase d'intégration, entretien professionnel tous les deux ans...)

6 jours de RTT par an

Une mutuelle et prévoyance